



---

**Ustvarjamo za tiste, ki  
pišejo... in meje niso  
ovira**

Petra Melanšek

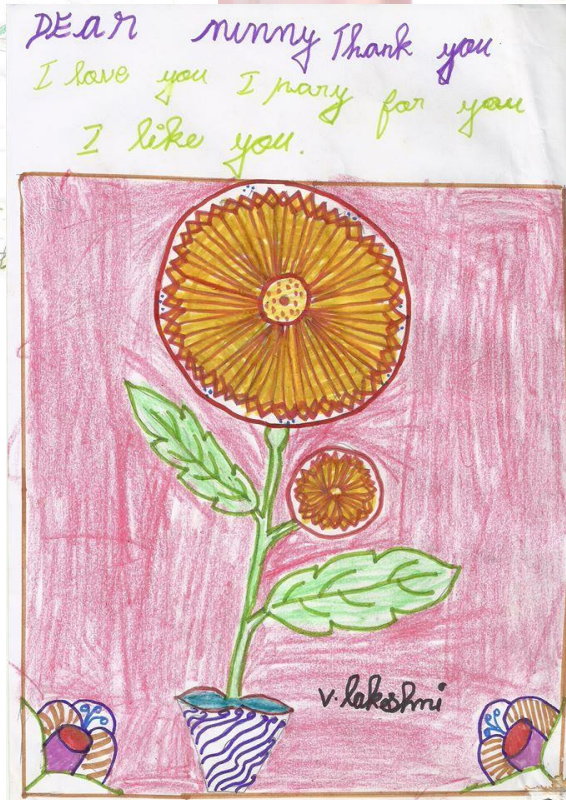


# Vsi enaki – a vendar: vsi drugačni!

- Kulturne razlike
- Verske razlike
- Ljudje, običaji, razmišljanje
- Jezik
- Poslovne navade
- Denarna valuta
- Obstoječi izdelki
- Potrebe trga



# Indija je v mojem srcu...



# Indija – dežela barv in ogromnih razlik...

## Navade v Indiji

- Indijski pozdrav: NAMASTE - simbolično pomeni pokloniti se duši, ki živi v srcu tvojega sogovorca. Indijke se ne rokujejo s tujci, sploh ne z moškimi. Moški pa so odprti, predvsem tisti, ki veliko poslujejo z Evropo in ostalimi državami po svetu.
- Izročite vizitko s svojo desno roko – ne pozabite na osebni, očesni kontakt. Indijci veliko dajo na osebno spoštovanje.
- Pazite in spoštujete hierarhijo tako poslovno kot osebno.
- V kolikor vam ne dajo takoj odgovora – pomeni, da vam vaš predlog, ideja, ponudba ni všeč. Odločajo se dolgo.
- Teme za pogovor: lahko so o družini, tradiciji, kulturi – nikakor pa ne o vojnah.
- Pozornosti, darila: pri njih ni običaj, da bi se darila, pozornosti, spominki takoj odpri. Darilo je vedno treba izročiti z obema rokama. Izogibajte se usnju – posebno govejemu.



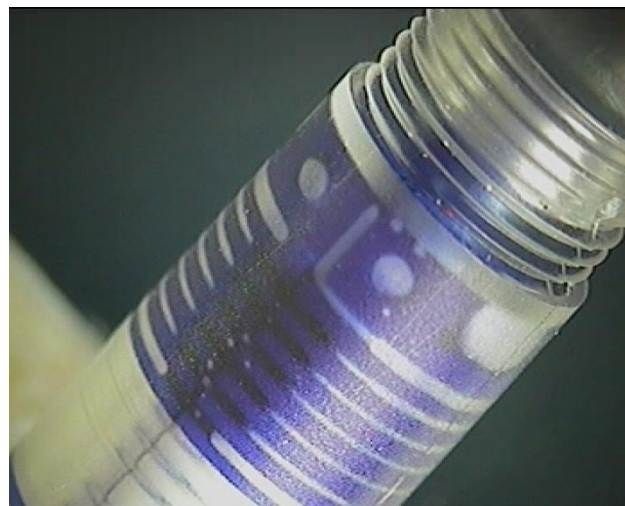
## Pomembno:

- **Biti inovativen.**
- Biti **drzen**, a ne predrzen.
- Biti korekten, pošten in zaupanja vreden.
- Obiskovati sejme, biti seznanjen s tem, kaj dela konkurenca.  
**Konkurenca je dobra in potrebna!**
- Iskati „nišne“ proizvode na trgu.
- Vedno razmišljati o kvaliteti, tudi pri masovnih proizvodih.
- Naročilo ni zaključeno, ko ga kupec odda, temveč, ko ga plača in ko se **vrne**.
- **Razvijati – ne spati.**

## Zlata inovacija:



## Naš „srčni utrip“:



# Kam naprej?

## Libanon



## Avstralija



**ONLINE** <sup>®</sup>  
Germany



Ustvarjamo za tiste, ki pišejo. In sami pišemo. A ne kakorkoli in karkoli. Naša sled mora biti odlična.

